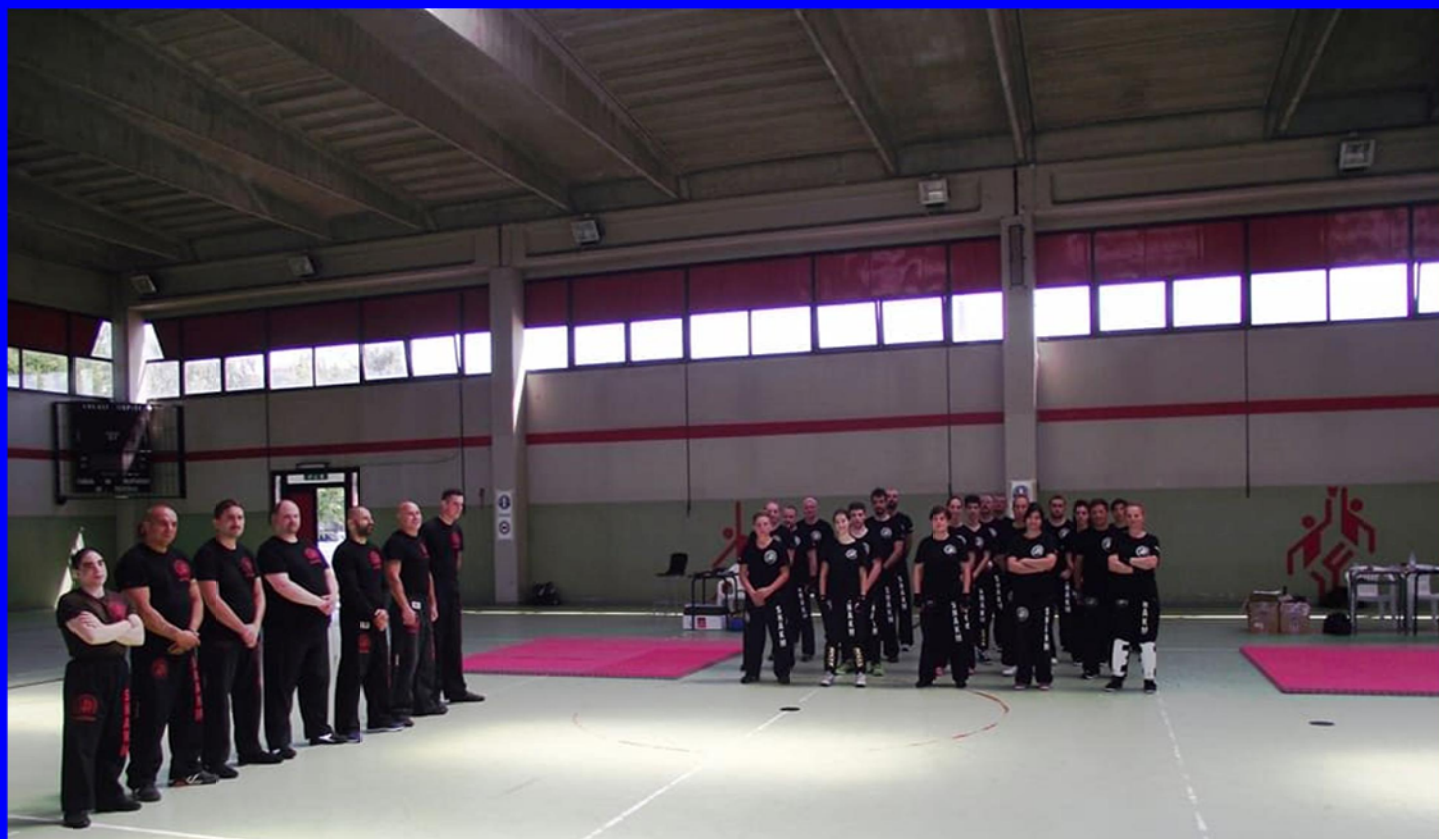


·E-book·

DIVENTA ISTRUTTORE

KRAV MAGA

Stefano Secci



Nazionale



Internazionale



Giuridico

ATTENZIONE!

LA COPIA DI QUESTO E – BOOK DA VOI COMPRATA E' STATA TRATTATA CON UN SISTEMA DI WATERMARKING DIGITALE STEGANOGRAFICO

– [http:// it.wikipedia.org/wiki/watermark_\(informatica\)](http://it.wikipedia.org/wiki/watermark_(informatica)) - AL FINE DI POTER COLLEGARE UNA SUA EVENTUALE DIFFUSIONE NON AUTORIZZATA DIRETTAMENTE ALLO SPECIFICO ACQUIRENTE ORIGINARIO.

QUALUNQUE RIPRODUZIONE TOTALE O PARZIALE, A FINI DI LUCRO O MENO E QUALUNQUE DISTRIBUZIONE SU SISTEMI DI P2P O ANALOGHI, SARA' RICONDUCIBILE ALLA VOSTRA PERSONA,

E PERSEGUITA A NORMA DI LEGGE.

INDICE

INTRODUZIONE	Pag. 4
DA PASSIONE A PROFESSIONE	Pag. 6
LA QUALIFICA	Pag.10
IL MARCHIO	Pag.12
IL METODO	Pag.14
RICONOSCIMENTO INTERNAZIONALE	Pag.16
L'INVESTIMENTO	Pag.17
PIANIFICAZIONE DEL BUSINESS	Pag.19
CONCLUSIONI	Pag.20



INTRODUZIONE

Con grande piacere ti ringrazio per aver riposto la fiducia, o anche solo la curiosità nel voler scaricare questo e-book.

Comunque credo, dal momento che hai preso questa scelta, che nel tuo cuore sono vivi il desiderio di cambiamento e l'ambizione di dare una svolta alla tua vita e renderla migliore facendo della tua passione il tuo lavoro.

Ti garantisco che al termine della lettura di questo scritto ti renderai conto, pur non essendo facile, che tutto ciò può accadere.

Non sarà semplice, tutti i cambiamenti necessitano di scelte: che esse siano giuste o meno, possiamo scoprirlo solo dopo aver preso la decisione. Molte volte accade di non poter più tornare indietro e quando si può fare, resta comunque il fatto che si è perso del tempo e del denaro.

Per questo ti chiedo di leggere tutto attentamente, comprendendone a pieno il significato. Sono sicuro che riuscirai a stravolgere la tua vita potendo fare della tua passione un lavoro.

Quando svolgiamo un lavoro che ci soddisfa non solo in termini di guadagno, ma appaga anche il nostro spirito, quando riusciamo ad ottenere soddisfazioni importanti dal nostro lavoro, come far star bene le persone, coinvolgerle e condividere con loro le nostre passioni, in realtà è come se smettessimo di lavorare, perché lavorare diventa una gioia.

Recepire uno stipendio lavorando in ambito sportivo non è facile, molti promettono ma in realtà non accade nulla, anzi, si entra in un circuito dove si accumulano solo spese.

Di seguito ti esporrò il frutto della mia esperienza, comprenderai come ho fatto ad arrivare a vivere della mia passione.

Passo dopo passo focalizzerai l'immagine chiara di ciò che dovrai fare affinché anche tu possa trasformare la tua passione in professione.



Non è un sogno irrealizzabile, si può fare, ma solo tu puoi raggiungere questo obiettivo, facendo le scelte giuste, seguendo il percorso giusto, impegnandoti duramente con tenacia, intelligenza, e mantenendo bene impressa nella tua mente la meta da raggiungere.

Sarai tu che deciderai quanto guadagnare, quante ore poter dedicare al tuo lavoro, sarai l'imprenditore di te stesso con in mano un prodotto indispensabile a tutti, senza distinzione di sesso, trasmettendo sicurezza e benessere psicofisico a ragazzi dai 12 anni fino ai più adulti di 60 anni.

Adesso è arrivato il momento di passare all'azione, capire bene tutti i passaggi importanti per poter successivamente pianificare al meglio il percorso da intraprendere e rendere il tuo desiderio una realtà.

Ti domanderai: "Certo parli bene tu, ma chissà quanto tempo dovrò impiegare per poter riuscire in tutto questo?"

La risposta sottostà al tuo impegno, alla tua ambizione, posso comunque affermare che con la giusta dose di questi ingredienti, in meno di sei mesi/un anno sarai già libero e autonomo con la tua professione.

Ora ti lascio alla lettura, e in bocca al lupo, sono certo che presto la tua vita cambierà, e tu sarai il promotore di te stesso!



DA PASSIONE A PROFESSIONE

Eccoci qua, con il desiderio di trasformare la nostra passione in professione.

Prima di chiarirci le idee su come fare, credo sia meglio capire bene il significato di queste due parole:



Passione:

Grande interesse, inclinazione [+ di, per]: avere la passione della lettura, del gioco; avere passione per lo sport, per la musica; fare qualcosa con passione, con trasporto, con grande impegno; fare qualcosa per passione, per divertimento, non per guadagno.

Professione:

Lavoro, attività che si svolge stabilmente per trarne un guadagno; in senso più ristretto, si dice delle sole attività intellettuali, e in questo caso si contrappone a mestiere: la professione di medico, di ingegnere; esercitare la professione; scegliere una buona professione.

Confrontando queste due parole, impossibile non notare che sono estremamente differenti, opposte addirittura, la passione qualcosa da cui non si trae guadagno, la professione invece è un lavoro remunerato, e che lo crediate o no, il segreto sta proprio qui.

Il segreto del successo sta nel riuscire a cambiare, sostituire la parola passione con professione.

Non è possibile guadagnare, fare della nostra passione un lavoro se continueremo ad approcciarci alla nostra attività con il cuore e il sentimento che ci lega a lei.

Ci vuole uno stacco, un'attenta riflessione, per cominciare a ragionare da professionista.

Ma chi è il professionista?

Un professionista non ha passione per il suo lavoro?

Certo, la diversità è ben marcata, e tra poco la vedremo, ed è di fondamentale importanza comprenderne il significato.



Se fino a oggi avete insegnato la vostra arte per passione, avete tratto soddisfazione per ciò che avete trasmesso ai vostri allievi, il vostro compenso era esclusivamente morale e spirituale, e così sarà per sempre se non si cambia visione di noi stessi rispetto alla nostra passione.

Quindi, per comprendere come dobbiamo vederci ai nostri occhi è necessario metterci nei panni di un'ipotetica persona che desidera apprendere la nostra arte e cercare di capire, facciamo un esempio:

La persona di tipo A vuole un insegnante di Krav Maga professionista.

La persona di tipo B vuole un insegnante di Krav Maga amatoriale.

Le domande sono:

Cosa si aspetta la persona del tipo A?

Cosa si aspetta la persona del tipo B?

La differenza è sostanziale, per essere professionali dobbiamo offrire un servizio sicuramente diverso rispetto a un insegnamento amatoriale, perché la persona paga per ricevere un prodotto che è il nostro sapere.

Se si desidera trasformare la nostra passione in professione, dobbiamo trasformarci in professionisti, metterci nei panni dei nostri ipotetici clienti e chiederci continuamente cosa vorrebbero da un professionista, e ricordatevi che chi paga per un servizio vuole, pretende il miglior servizio.

Un professionista deve soddisfare due bisogni generali:

1. Il bisogno palese
2. Il bisogno latente

Il **bisogno palese** è semplicemente il motivo per cui il cliente ci contatta, ovvero imparare il Krav Maga, ognuno con la propria motivazione.

Quindi, un professionista per poter garantire la soddisfazione di questo bisogno al cliente deve e non dovrebbe, deve assolutamente avere:

- le qualifiche e le credenziali più idonee;
- la conoscenza appropriata, sempre in aggiornamento, della materia;
- le attitudini giuste per poter insegnare seguendo un metodo sicuro e coerente, che garantisca l'apprendimento del cliente;
- infine, possedere tutte le risposte giuste ai dubbi del assistito.



Il **bisogno latente**, invece, è quel bisogno che fa la differenza, quel bisogno che fa scegliere te, piuttosto che un altro istruttore e si differenzia per diversi fattori. Ne elenco alcuni per farti comprendere meglio:

- il costo competitivo
- il marchio
- la disponibilità
- gli orari
- l'immagine
- l'approccio professionale

Nei primi sette secondi un essere umano si fa già un'idea viscerale, positiva o negativa di chi incontra per la prima volta, per questo non vi è mai una seconda possibilità di fare una prima bella figura.

Questo è un punto molto importante, da non lasciare mai per scontato.

Adesso abbiamo le idee più chiare su come deve essere un professionista rispetto ad un amatore.

Quando avrete raggiunto la consapevolezza e la certezza di poter offrire il meglio della professionalità ad un vostro cliente/allievo, allora potrete cominciare a pensare di cambiare la vostra vita e vivere della vostra passione.

Per fare questo però è necessaria una reale competenza, non si può fingere, altrimenti i clienti svaniranno con tanta velocità quanto sono arrivati a voi.

Non si può costruire una professione con l'assenza delle giuste competenze, la giusta organizzazione, un marchio di garanzia, certificazioni valide e riconoscimenti nazionali ed internazionali.

Il nostro biglietto da visita deve levare ogni dubbio nei primi sette secondi e continuare a mantenerli lontani per i successivi cinque, sei e perché no, dieci anni, allora si è dei professionisti.

Adesso vedremo come raggiungere le giuste competenze, per garantire il miglior prodotto al nostro cliente/allievo, cosicché non si penta mai di aver scelto noi, anzi ci ringrazi per ciò che stiamo facendo per lui con tanta passione e tanta professionalità.



LA QUALIFICA

Iniziamo il nostro cammino verso uno status di eccellente professionalità.

Per essere dei professionisti abbiamo necessariamente bisogno di essere competenti a 360° sulla materia che desideriamo promuovere per il nostro lavoro.

Quindi è necessario essere in possesso di una certificazione che ci garantisca a livello giuridico questa competenza.

È risaputo che nel mondo del Krav Maga diplomi e certificazioni hanno fatto scandalo, quindi a maggior ragione è necessario non sbagliare.

Ma attenzione, non stiamo parlando di immagine, stiamo parlando di concretezza e reale competenza, non possiamo essere promotori di qualcosa di astratto, dobbiamo presentare al nostro cliente il meglio, quindi dovremo essere qualificati nel vero senso della parola con certificazioni riconosciute e giuridicamente valide, con un percorso formativo valido e concreto.

Mettetevi in testa che stiamo preparando la nostra professione, non vogliamo insegnare autodifesa ad un gruppo di amici, stiamo per diventare il punto di riferimento per la nostra zona, città, e chi lo sa, regione.

Di seguito vi riporto un esempio di certificazione giuridicamente valida, che viene rilasciata dall'MSP, ente di promozione riconosciuta dal CONI al termine dei corsi che tengo durante l'anno.



Questo diploma è stato consegnato da me personalmente ad un mio cliente/allievo.

Adesso cerchiamo di comprendere cosa significa possedere questo diploma, quali competenze e garanzie ci offre per la nostra attività professionale.

Per prima cosa attesta la qualifica di Istruttore Krav Maga, ed ha un valore giuridico che ci permette di lavorare rispettando le normative di legge vigenti. Questo è quello che ci serve, ma chi ce lo attesta?

Lo attesta l'MSP.

Il Movimento Sportivo Popolare Italia è un'associazione senza fini di lucro, riconosciuta dal CONI quale Ente di Promozione Sportiva e dal Ministero dell'Interno quale Ente Nazionale con finalità assistenziali.



Dal 2 giugno 1995, il MSP Italia è iscritto altresì nell'elenco delle Associazioni di Volontariato del Dipartimento di Protezione Civile presso la Presidenza del Consiglio dei Ministri (decreto n° 623/97 del 25.03.1977) con l'obiettivo di formare dei volontari in ambito sportivo, che entrano a far parte del Corpo Nazionale Volontari di "Sport Sicuro". Il MSP Italia è presente su tutto il territorio nazionale con propri Comitati Regionali e Provinciali e si propone l'organizzazione di ogni attività sportiva, a carattere promozionale, per tutte le componenti sociali, attraverso l'organizzazione di manifestazioni sportive, di meetings e convegni, di corsi di qualificazione per dirigenti e tecnici, rivolti anche al settore educativo, ricreativo e del tempo libero. Il MSP Italia si fonda sulle capacità, sulla dedizione e passione dei suoi dirigenti, tecnici ed atleti, che costituiscono il motore di tutte le attività.

L'MSP, con sua delega, mi autorizza a organizzare corsi di formazione, rispettando certi parametri obbligatori perché siano conformi alle normative imposte per la formazione di tali qualifiche.

Inoltre, con il conseguimento del diploma, l'istruttore è inserito nell'Albo ufficiale nazionale dell'MSP, quindi chiunque può andare a verificare la nostra competenza in un sito ufficiale non creato da noi o finto, ma di un ente nazionale.

Per approfondire potete dare un'occhiata al sito <http://mspitalia.it/>

In possesso di questa qualifica, possiamo affermare di essere qualificati per ciò che dichiariamo di essere e il primo passo verso la nostra professionalità è



fatto. Oltre ciò, dobbiamo far parte di un'organizzazione del settore che sia seria e che goda di competenze nazionali.



IL MARCHIO

Il lavoro dell'istruttore di Krav Maga porta aggregazione di persone, per questo da soli saremmo come una barca in balia della corrente senza avere un obiettivo da raggiungere, né per noi, tantomeno per i nostri allievi.

È dunque necessario avvalersi di associazioni con un organigramma ben definito, un programma efficace da seguire, con progressioni tecniche certificate e garantite, ma soprattutto che goda di un marchio importante, sinonimo di grande esperienza e serietà.



Perché questo?

Semplicemente perché nella nostra presentazione di fronte ad un nostro aspirante allievo presentarsi con un organizzazione alle spalle che garantisce una vita associativa con calendari, eventi, stage, manifestazioni, esami di passaggi di grado eventi internazionale e molto altro, è molto importante, così da riempire e colorare il nostro pacchetto servizi non solo con la nostra prestazione, ma con un intero bagaglio di opportunità da far vivere ai nostri allievi.

Non dimentichiamoci che i nostri allievi sono clienti che si rivolgono a noi per imparare una disciplina.

Un insegnamento fine a sè stesso e senza obiettivi rischierebbe di demotivare l'allievo e questo comporterebbe la perdita del cliente.

Il Marchio che io servo è uno dei primi marchi approdati in Italia, fa testa ad un'associazione che lavora su tutto il territorio nazionale, con enorme esperienza, presenta un programma ben dettagliato, che garantisce l'apprendimento di chiunque si appresti a seguirne l'insegnamento, frutto appunto di detta esperienza.

È la Scuola Nazionale Autodifesa Krav Maga.

La SNAKM organizza eventi nazionali e internazionali, due sessioni di esame all'anno, con lo scopo di dare all'associato l'opportunità di mettersi in gioco e testare le proprie capacità per poi passare al livello successivo.

Ogni allievo ha un libretto tecnico dove annotare la propria progressione con le dovute valutazioni, e tutta la sua esperienza marziale.

Ad ogni allievo viene consegnata una tessera assicurativa per eventuali infortuni.

Ad ogni esame o stage viene rilasciato un attestato di frequenza o un diploma riconosciuto.

Inoltre, creando aggregazione tra istruttori ed allievi provenienti da più regioni d'Italia si possono organizzare eventi importanti.

Fare parte di un'associazione del settore ci offre la possibilità di usufruire della grandezza collettiva, di far parte di un gruppo specializzato e tutto questo unito alla nostra qualifica giuridica ci rende decisamente più professionali.



IL METODO

Essere qualificati ed appartenere ad un organizzazione importante non è ancora tutto.

Per affermare di essere dei professionisti dobbiamo garantire il successo di chi ci domanda: "Riuscirò a imparare?"

Bene, se seguiamo un metodo completo, certificato e garantito con una chiara progressione di apprendimento allora avremo successo e il passa parola farà arrivare nuovi allievi.

Se invece insegniamo in maniera approssimata, è chiaro che i nostri allievi impareranno in maniera approssimata e noi presto perderemo credibilità e clienti.

Per questo il programma deve essere completo, preciso, deve soddisfare tutte le esigenze e i bisogni dell'allievo, che deve rendersi conto del suo progredire.

Il metodo che propongo e che ho ideato è quello marchiato SNAKM. Dal frutto della mia esperienza, offre risultati certi a 360°, perché affronta ed approfondisce tutte le materie inerenti l'autodifesa, inglobate in un programma studiato per un efficace apprendimento progressivo utilizzando le migliori e più all'avanguardia tecniche di insegnamento spiegate da me durante i corsi per istruttori.

Per approfondire le informazioni sul programma per istruttori svolto da me puoi contattarmi scrivendo a questa email:

infoseccistefano@gmail.com

Se l'allievo non raggiunge risultati auspicati, il nostro lavoro si è rivelato un fallimento, e noi perderemo l'allievo.

È di fondamentale importanza dare concretezza alle nostre qualifiche, noi con una stretta di mano ci siamo presentati come professionisti, mostrando il nostro curriculum di certificazioni molto valide, l'associato si è convinto a seguirci non possiamo fallire nella pratica.

Noi garantiremo:



- Una preparazione fisica adeguata e specifica con test periodici che garantiranno i miglioramenti.
- L'apprendimento delle migliori tecniche di autodifesa esistenti, che insegnate progressivamente e con le dovute metodologie all'avanguardia diverranno automatiche, istintive.
- L'acquisizione di una strategia di difesa idonea alle caratteristiche dell'allievo.
- Un allenamento mentale mirato con esercizi specifici dettati da studi approfonditi da esperti della materia.
- L'apprendimento delle nozioni legislative inerenti all'autodifesa per non cadere in ripercussioni illegali.



Per garantire il raggiungimento dell'obiettivo prefissato faremo svolgere un esame di passaggio di grado.

Arrivati a questo punto abbiamo fatto una buona prima impressione e abbiamo dimostrato di essere abili nell'insegnamento e esperti professionisti ma possiamo fare di più.



RICONOSCIMENTO INTERNAZIONALE

Se in aggiunta a tutto il nostro pacchetto avessimo anche un riconoscimento internazionale, allora avremmo tutti gli ingredienti per poter fare della nostra professione il bello e il cattivo tempo.

Il problema del riconoscimento internazionale è che racchiude vincoli onerosi e di aggiornamento che rischiano di minare il proprio lavoro.

Per questo ora promuovo un marchio unico ed internazionale in via di espansione, che non è altro che il metodo che ho codificato, il frutto dei miei studi, della mia esperienza, del mio lavoro e di tutto il tempo che ho dedicato alla mia passione che è diventata la mia professione.

Un percorso ricco di fallimenti e di successi che ora metto a disposizione di tutti coloro i quali desiderano fare della propria passione la propria professione, senza rischi di fallire, senza rischi di capitale, che se eseguito alla lettera porta al successo.

Chiunque abbia un'esperienza di almeno 5 anni di un'arte marziale o uno sport da combattimento, credetemi, ha un lavoro tra le mani che può non farsi scappare. Come abbiamo detto, è una questione di scelte.



L'INVESTIMENTO

Tutte le attività in proprio necessitano di un investimento iniziale, senza il quale non sarebbe possibile raggiungere tale scopo.

Siamo a un passo dal trasformare la nostra passione nella nostra professione, sappiamo di cosa abbiamo bisogno e l'abbiamo a portata di mano.

La differenza tra il desiderare e l'essere è racchiusa nella nostra motivazione e determinazione, ma cerchiamo di capire quanto dobbiamo investire, perché alla fine se le cifre sono troppo vertiginose la fattibilità si riduce notevolmente.

Riassumendo, di cosa abbiamo bisogno?

1. Mutare la nostra passione guardandola con occhi professionali,
2. Possedere una qualifica giuridicamente riconosciuta che ci dia la possibilità di vantare lo status di professionista.
3. Un Marchio che ci garantisca un metodo efficace e un'assistenza presente per iniziare a lavorare garantendo una continuità organizzativa
4. Avvalersi di un riconoscimento internazionale



Quanto può costare tutto questo?

Io conosco due modi per poter ottenere tutto questo:

1. Da autodidatta
2. Seguendo il percorso che offro io, che è quello che ho spiegato

Sinceramente da "autodidatta", cioè cercando organizzazioni, contattando associazioni, frequentando stage per venire a conoscenza di queste opportunità, non so quali costi siano necessari o quali risultati si possano ottenere. Ci sono molte persone che promettono business, svendono diplomi in due giorni, ecc. Conosciamo il teatro nazionale per questo, una cosa è certa: comunque, vagando di qua e di là è sicura la perdita di tempo.

Per quanto riguarda invece il mio programma, posso affermare con certezza, e anche gli istruttori che hanno seguito questo programma possono confermarlo, che funziona.

Quanto può valere tutto questo?

Quanto può valere la possibilità di trasformare la nostra passione in una professione redditizia che scavalca ogni crisi di disoccupazione?

Io credo che se il costo di tutto questo fosse 5.000€ sarebbe poco, credo che se il costo di questa svolta fosse 10.000€ sarebbe poco.

Però, credo sia impossibile creare un'attività con così poco investimento. Quale lavoro in proprio necessita di un investimento iniziale così misero?

Giusta riflessione!

E allora quanto potrà costare?

Ok te lo dico:

Tutto questo ha un investimento iniziale di 1.000,00€ e in meno di un anno avrai già il tuo stipendio e ammortizzato l'investimento.

ATTENZIONE !!!

Il vero costo per la riuscita dell'impresa saranno il livello di motivazione, di determinazione e di costanza con cui ti impegnerai per raggiungere l'obiettivo, questo è di essenziale importanza.



PIANIFICAZIONE DEL BUSINESS

Siamo tutti bravi a dire: "...e in meno di un anno avrai già il tuo stipendio e ammortizzato l'investimento."

Certo, nulla è facile, però sono talmente sicuro di quello che dico, che vi riporto l'esempio più disperato per provarvi che tutto questo è possibilissimo:



Poniamo il caso che ci troviamo nella situazione di aver ottenuto tutte le caratteristiche sopra elencate quindi siamo diventati un professionista di Krav Maga e abbiamo speso 1000.00 €.

Ci impegniamo e troviamo una palestra comunale che ci affitta la sala 4 giorni la settimana per due ore al giorno con una quota d'affitto pari a 15,00€ l'ora pertanto avremo un affitto pari a 480.00€ al mese.

Impostiamo i corsi della durata di un'ora per due volte alla settimana, quindi di fatto avremo quattro corsi distinti da seguire in orari differenti.

Ammettiamo che ad ogni corso vengano solo 10 persone, quindi in totale avremmo 40 allievi.

Fissiamo la retta mensile, ad una quota giusta per il servizio offerto, ricordatevi che non siete amatoriali, chi viene da voi viene da un professionista, quindi 50,00€ quindi $50,00 \text{ €} \times 40 \text{ allievi}$, sarebbero 2000,00 € al mese. Togliamo poi 480,00€ di affitto palestra e 100,00€ di investimento iniziale, abbiamo guadagnato 1420.00€ al mese.

Lavoriamo 10 mesi all'anno, luglio ed agosto magari saremo in ferie, quindi moltiplicheremo $1420,00\text{€} \times 10 = 14200,00\text{€}$ e lo divideremo per 12 mesi = 1.180,00€

E le tasse?

Facendo parte del CONI, per mezzo dell'MSP, si rientra in un regime agevolato che ci permette fino ad un reddito di 7.500,00€ esentasse e di pagarle sulla differenza eccedente ad una tassazione agevolata anch'essa.

È un semplice esempio, ma con un lavoro come questo gli sviluppi e le idee di guadagno sono molteplici, come ad esempio offrire lezioni private anche a domicilio, gli istruttori lavorano molto su questo. Oltre ciò, ci sono altre possibilità che spiego dettagliatamente ai miei corsi nella parte dedicata al business, e tutti gli istruttori comunque sono assistiti passo passo per iniziare a

lavorare. Il supporto dalla mia esperienza gioca un ruolo importante per non fallire.

Detto questo, ora credo che ci siano i presupposti per poter fare tutto, minimo investimento, minimo rischio, percentuale di successo alta.

La decisione spetta a te, se la tua passione sono le arti marziali, gli sport da combattimento o l'autodifesa, con un'esperienza di almeno 5 anni puoi realizzare tutto questo contattandomi a questa email: infoseccistefano@mail.com

CONCLUSIONI

Spesso la vita ti offre delle opportunità, a volte le cogliamo, altre le lasciamo passare o addirittura non le vediamo.

Riflettendo e guardandomi indietro e misurando il mio stato d'animo attuale, sono felice della fatica che ho fatto, degli sbagli e delle scelte giuste, ancor più felice di aver avuto il coraggio di rischiare per poi fallire, ricominciare e rischiare di nuovo, felice di non aver mollato la presa, perché ora la mia passione è il mio lavoro e questa è una soddisfazione impagabile.

Per informazioni contattami a infoseccistefano@gmail.com

Incontriamoci, scambiamo due chiacchiere, sarà sicuramente un'occasione importante per condividere idee e chissà...creare qualcosa insieme, perché l'unione fa sempre la forza.

Grazie per aver seguito la lettura fino a qui, grazie per avermi prestato la tua attenzione, il tuo prezioso tempo per leggere e ascoltare ciò che avevo di importante da comunicarti.

A presto,

Stefano Secci